

OFFRE D'EMPLOI

Ingénieur Commercial Junior (H/F)

CDI à temps plein – Basé à Paris 20^e

Parcours d'intégration de 6 mois



Descriptif du poste : Ce qui vous séduira

Vous êtes convaincu(e) que les énergies renouvelables ont un rôle majeur à jouer dans l'avenir et souhaitez être acteur de ce changement, vous faites preuve d'autonomie et d'initiative ? Alors ce poste est fait pour vous !

En tant qu'Ingénieur commercial (100 kWc à 15 MWc), vous êtes en charge du développement des ventes de la société sur la Région IDF et périmètre hors agences en Région. Vos missions comprennent notamment :

- Définition de la stratégie commerciale et ciblage des prospects, notamment :
 - o Promoteurs privés
 - o Collectivités locales
 - o Entreprises Générales
 - o Entreprises d'électricité
 - o Producteur d'énergie
- Prospection clients
- Veille et animation des leads
- Montage d'offres techniques et financières incluant notamment le dimensionnement de la centrale (calepinage, système de conversion, ...), les modalités d'intégration de la centrale au programme immobilier, production cible de l'équipement, définition du budget de la centrale photovoltaïque
- Soutenance de l'offre auprès des clients
- Pilotage des négociations techniques et commerciales jusqu'à la signature du contrat par le client
- Management d'un stagiaire
- Reporting

Profil recherché : Ce que nous apprécierons chez vous

Ingénieur(e) ou disposant d'un niveau de formation équivalent, vous êtes indéniablement attiré(e) par le commerce.

Vous disposez d'une première expérience sur un poste similaire dans le secteur de l'énergie / construction, vous permettant de prendre en charge les dimensions techniques et commerciales inhérentes au poste.

Curieux et touche à tout, vous êtes capable de vous former et de vous adapter pour aborder en permanence de nouvelles problématiques techniques.

Vous avez un goût prononcé pour la transmission, le partage d'expériences et le travail en équipe.

Vous recherchez le challenge et vous souhaitez vous voir rapidement confier des responsabilités.

Poste ouvert à temps plein en CDI, basé au siège de Solstyce, Paris 20^e. Parcours d'intégration : formation aux outils et process de travail Solstyce les 6 premiers mois. Rémunération selon expérience.

Solstyce : Ce que vous apprécierez chez nous

Rejoindre Solstyce, c'est intégrer **un acteur indépendant des énergies renouvelables référent national sur son marché. En forte croissance et fort de 85 collaborateurs**, nous concevons, construisons et maintenons des centrales solaires de grande puissance depuis plus de 10 ans. Organisés autour de **5 agences sur le territoire**, nous accompagnons un panel de donneurs Grands Comptes : promoteurs, industriels, grands groupes et collectivités.

Animés par le goût du défi et l'esprit d'équipe, nous proposons des solutions clés en main pour permettre à nos clients d'être acteur de la transition énergétique, grâce à une électricité propre et produite localement.

Vous travaillerez avec des équipes conviviales, vous serez encouragés à vous développer pour vous épanouir professionnellement. La responsabilisation et l'esprit d'initiative sont à la base de nos méthodes de travail.

Vous souhaitez contribuer à la révolution énergétique en cours ? Rejoignez l'aventure !

CONTACT

jobs@solstyce.fr

SOLSTYCE SAS
38 avenue Léon Gaumont
75020 PARIS
www.solstyce.fr